

## LIBROS



**Título:** La venta triangular

**Autor:** Luis Valdivieso Llosá

**Edita:** Empresa activa

El libro ofrece un enfoque y un mapa completamente nuevo en el mundo de las ventas. A través de sus páginas, el lector entenderá la nueva realidad, su posición como comercial o directivo vinculado a las ventas y aprenderá a orientarse en el nuevo entorno que ha surgido en el mundo del comercio B2B. Para hacer frente a esos procesos, ha creado el sistema 'venta triangular'.